

ส่วนที่ 1

ข้อมูลสรุป (Executive Summary)

ข้อมูลสรุปนี้เป็นส่วนหนึ่งของแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และหนังสือชี้ชวน ซึ่งเป็นเพียงข้อมูลสรุปเกี่ยวกับการเสนอขาย ลักษณะและความเสี่ยงของบริษัทที่ออกและเสนอขายหลักทรัพย์ (“บริษัท”) ดังนั้น ผู้ลงทุนต้องศึกษาข้อมูลในรายละเอียดจากหนังสือชี้ชวนฉบับเต็ม ซึ่งสามารถขอได้จากผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์และบริษัท หรืออาจศึกษาข้อมูลได้จากแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และหนังสือชี้ชวนที่บริษัทยื่นต่อสำนักงาน ก.ล.ต. ได้ที่ website ของสำนักงาน ก.ล.ต.

ข้อมูลสรุปของการเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering - IPO)

บริษัท ทเวนตี โฟร์ คอน แอนด์ ซัพพลาย จำกัด (มหาชน)

ระยะเวลาการเสนอขาย : วันที่ 23, 26 - 27 กันยายน 2565

ข้อมูลเกี่ยวกับการเสนอขาย

ผู้เสนอขาย: บริษัท ทเวนตี โฟร์ คอน แอนด์ ซัพพลาย จำกัด (มหาชน) (“บริษัท” หรือ “24CS”)

เลขทะเบียนบริษัท: 0107565000204

ประเภทธุรกิจ: จำหน่ายอุปกรณ์ระบบปรับอากาศและรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร

จำนวนหุ้นที่เสนอขาย : 130,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 30.23 ของจำนวนหุ้นสามัญที่จำหน่ายแล้วทั้งหมดของบริษัท ภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้

สัดส่วนการเสนอขายหุ้น :

- (1) เสนอขายต่อบุคคลตามดุลยพินิจของผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์จำนวน ไม่น้อยกว่า 108,500,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 83.46 ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเสนอขายในครั้งนี้
- (2) เสนอขายต่อผู้มีอุปการคุณของบริษัทจำนวนไม่เกิน 19,500,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 15.00 ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเสนอขายในครั้งนี้
- (3) เสนอขายต่อพนักงานของบริษัท ที่ไม่ได้เป็นกรรมการหรือผู้บริหารจำนวน 2,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 1.54 ของจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและเสนอขายในครั้งนี้

เงื่อนไขในการจำหน่าย รับประกันการจำหน่ายอย่างแน่นอนทั้งจำนวน (Firm Underwriting)

ไม่รับประกันการจำหน่าย (Best Effort)

ราคาเสนอขายต่อประชาชน : 3.40 บาท/หุ้น มูลค่าการเสนอขาย : 442,000,000 บาท

มูลค่าที่ตราไว้ (par) : 0.50 บาท/หุ้น

มูลค่าตามราคาบัญชี (book value) : 0.55 บาท/หุ้น กรณีคำนวณจากมูลค่าส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 ซึ่งเท่ากับ 166.14 ล้านบาท หาดด้วยจำนวนหุ้นที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดของบริษัท ก่อนการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ ซึ่งเท่ากับ 300,000,000 หุ้น

การเสนอขายหุ้นหรือหลักทรัพย์แปลงสภาพในช่วง 6 เดือนก่อนยื่นคำขออนุญาตต่อสำนักงานจนถึงช่วงเสนอขาย :

ไม่มี มี

ความสัมพันธ์ระหว่างผู้ออกและเสนอขายหลักทรัพย์กับกลุ่มที่ปรึกษาทางการเงินและ/หรือกลุ่มผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ เช่น การถือหุ้นระหว่างกัน การมีกรรมการ ผู้บริหาร บุคลากร ของที่ปรึกษาทางการเงินและ/หรือกลุ่มผู้จัด

จำหน่ายหลักทรัพย์ ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการของผู้ออกและเสนอขายหลักทรัพย์ การกู้ยืมเงินจากกลุ่มที่ปรึกษาทางการเงินและ/หรือกลุ่มผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ และความสัมพันธ์อื่นที่อาจทำให้ที่ปรึกษาทางการเงินและ/หรือกลุ่มผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์ขาดความเป็นอิสระในการทำหน้าที่ : ไม่มี มี.....

ที่มาของการกำหนดราคาเสนอขายและข้อมูลทางการเงินเพื่อประกอบการประเมินราคาหุ้นที่เสนอขาย : การกำหนดราคาเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทในครั้งนี้ พิจารณาจากอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิต่อหุ้น (Price to Earnings Ratio : P/E) โดยราคาหุ้นสามัญที่เสนอขายหุ้นละ 3.40 บาท คิดเป็นอัตราส่วนราคาต่อกำไรสุทธิ (P/E) เท่ากับ 48.57 เท่า โดยคำนวณจากกำไรสุทธิ 12 เดือนย้อนหลัง (วันที่ 1 กรกฎาคม 2564 ถึงวันที่ 30 มิถุนายน 2565) ซึ่งเท่ากับ 29.14 ล้านบาท หาดด้วยจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและชำระแล้วภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ (Fully Diluted) เท่ากับ 430.00 ล้านหุ้น จะได้กำไรสุทธิต่อหุ้นเท่ากับ 0.07 บาท

ข้อมูลทางการเงินเพื่อประกอบการประเมินราคาหุ้นที่เสนอขาย : ในการพิจารณาข้อมูลทางการเงินของบริษัทจดทะเบียนเพื่อเป็นข้อมูลประกอบการประเมินราคาหุ้นที่เสนอขาย จึงเปรียบเทียบอัตราส่วน P/E เฉลี่ย ซึ่งคำนวณจาก P/E เฉลี่ยย้อนหลัง 4 ไตรมาส (ไตรมาส 3 ปี 2564 - ไตรมาส 2 ปี 2565) ของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอ ในหมวดอสังหาริมทรัพย์และก่อสร้าง ที่มีการประกอบธุรกิจคล้ายคลึงกันกับธุรกิจของบริษัท คือ การให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร ได้แก่ ติดตั้งงานระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสาร ระบบสุขาภิบาลและระบบป้องกันอัคคีภัย และระบบปรับอากาศ ด้วยปัจจัยดังกล่าวจึงพิจารณา บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน) และ บริษัท พรอสเพอร์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) เพื่อใช้ในการเปรียบเทียบ อย่างไรก็ตาม สำหรับ บริษัท เพาเวอร์ไลน์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) ซึ่งมีลักษณะการดำเนินธุรกิจบางส่วนคล้ายคลึงกับธุรกิจของบริษัท แต่มีขอบเขตและความสามารถในการรับงานที่มีขนาดแตกต่างกับบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ จึงเป็นเหตุที่ไม่ได้นำข้อมูลของบริษัทดังกล่าวมาร่วมพิจารณา ทั้งนี้ แสดงรายละเอียดได้ดังนี้

บริษัท	ตัวย่อ (Ticker)	ตลาดรอง	ลักษณะการประกอบธุรกิจ	P/E เฉลี่ย ¹ (เท่า)
บริษัท ฟลอยด์ จำกัด (มหาชน)	FLOYD	mai	ให้บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบไฟฟ้า ระบบสื่อสาร ระบบสุขาภิบาลและระบบป้องกันอัคคีภัย และระบบปรับอากาศ โดยเริ่มตั้งแต่จัดหาวัสดุอุปกรณ์ ให้คำปรึกษา ออกแบบ วางระบบ และติดตั้งอุปกรณ์ภายในอาคาร	53.80
บริษัท พรอสเพอร์ เอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน)	PROS ²	mai	บริการรับเหมาติดตั้งงานระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร	22.30
หมวด อสังหาริมทรัพย์และก่อสร้าง (mai)				N/A

หมายเหตุ: ¹P/E เฉลี่ย คำนวณโดยใช้ข้อมูลจาก SETSMART ตั้งแต่วันที่ 6 กันยายน 2563 ถึงวันที่ 5 กันยายน 2565

²PROS เริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ครั้งแรกเมื่อวันที่ 27 เม.ย. 2564

สัดส่วนหุ้นของ “ผู้มีส่วนร่วมในการบริหาร” ที่ไม่ติด Silent Period : จำนวน 50,800,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 11.81 ของจำนวนหุ้นที่ออกและเรียกชำระแล้วทั้งหมดของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนในครั้งนี้

ตลาดรอง : SET mai

หมวดธุรกิจ (Sector) : อสังหาริมทรัพย์และก่อสร้าง

เกณฑ์เข้าจดทะเบียน : Profit test Market capitalization test

วัตถุประสงค์การใช้เงิน

วัตถุประสงค์ในการใช้เงิน	จำนวนเงินโดยประมาณ (ล้านบาท)	ระยะเวลาที่ใช้เงินโดยประมาณ
1. เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจปกติของบริษัท	421.98	ภายในปี 2565 - 2566
รวม	421.98	

นโยบายการจ่ายเงินปันผล

บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40.00 ของกำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคล สำหรับการเงินเฉพาะกิจการและหลังหักเงินสำรองต่าง ๆ ทุกประเภทตามที่กฎหมายและบริษัทได้กำหนดไว้ และการจ่ายเงินปันผลนั้น ไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานตามปกติของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้ การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงานและฐานะการเงินของบริษัท สภาพคล่องของบริษัท แผนการขยายธุรกิจ ความจำเป็นและความเหมาะสมอื่นใดในอนาคต และปัจจัยอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องในการบริหารงานของบริษัท ตามที่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือผู้ถือหุ้นของบริษัท เห็นสมควร และการดำเนินการดังกล่าวจะต้องก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ถือหุ้น

รายละเอียดเกี่ยวกับผู้เสนอขายหลักทรัพย์

บริษัท ทเวนตี โฟร์ คอน แอนด์ ซัพพลาย จำกัด (มหาชน) (“24CS” หรือ “บริษัท”) ประกอบธุรกิจเป็นผู้นำเข้าและตัวแทนจัดจำหน่ายอุปกรณ์ประเภทปรับอากาศและระบายอากาศ แบรินด์ชั้นนำมาตรฐานสากลยี่ห้อ TROX และเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ประเภทอุปกรณ์ปรับอากาศและระบายอากาศแบรินด์ชั้นนำมาตรฐานสากลหลายราย อาทิเช่น TRANE AAF KRUGER HONEYWELL เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทยังเป็นผู้ให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารและงานรับเหมาก่อสร้างเพื่อสามารถให้บริการแก่ลูกค้าได้อย่างครบวงจรมากขึ้น

บริษัทมีขอบเขตการให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารที่สำคัญประกอบด้วย (1) งานระบบปรับอากาศและระบายอากาศ (2) งานระบบไฟฟ้าและการสื่อสาร (3) ระบบสุขาภิบาลและระบบป้องกันอัคคีภัย และ (4) งานติดตั้งฉนวนกันเสียง รวมถึงให้บริการงานรับเหมาก่อสร้างงานอื่น ๆ เพิ่มเติม อาทิเช่น งานโยธา งานสถาปัตยกรรม ซึ่งเป็นงานสนับสนุนจากงานระบบวิศวกรรมประกอบอาคารเดิมเพื่ออำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้าเพื่อมุ่งสู่การเป็นผู้บริการรับเหมาแบบครบวงจร ทั้งนี้ การให้บริการรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารของบริษัทส่วนใหญ่จะเป็นลักษณะการว่าจ้างเฉพาะงานระบบปรับอากาศและระบายอากาศแยกต่างหากจากระบบอื่น ๆ เนื่องจากระบบปรับอากาศและระบายอากาศเป็นระบบงานที่บริษัทมีความเชี่ยวชาญ มีประสบการณ์การให้บริการรับเหมาติดตั้งในหลากหลายประเภทโครงการและยังคงได้รับความนิยมไว้วางใจจากลูกค้าอย่างต่อเนื่อง

สำหรับโครงสร้างรายได้ของบริษัทสามารถแบ่งตามประเภทการให้บริการในช่วงตั้งแต่ปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2564 และ 2565 มีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

โครงสร้างรายได้	ปี 2562		ปี 2563		ปี 2564		งวด 6 เดือนแรกปี 2564		งวด 6 เดือนแรกปี 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1) รายได้จากกรก่อสร้าง	112.99	30.69	156.85	39.00	396.26	61.71	142.24	78.21	250.41	61.56
2) รายได้จากกรจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์	248.54	67.51	244.59	60.82	245.21	38.19	39.44	21.69	155.30	38.18

โครงสร้างรายได้	ปี 2562		ปี 2563		ปี 2564		งวด 6 เดือนแรก ปี 2564		งวด 6 เดือนแรก ปี 2565	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รวมรายได้จากการก่อสร้างและขายสินค้า	361.53	98.20	401.44	99.82	641.47	99.90	181.68	99.89	405.71	99.74
รายได้อื่น ^{1/}	6.62	1.80	0.72	0.18	0.64	0.10	0.19	0.11	1.07	0.26
รายได้รวม	368.15	100.00	402.16	100.00	642.11	100.00	181.87	100.00	406.78	100.00

หมายเหตุ: 1/รายได้อื่น ส่วนใหญ่ประกอบด้วย รายได้ดอกเบี้ยรับ และในปี 2562 บริษัทได้ทำการกลับรายการค่าใช้จ่ายค้างจ่ายที่ค้างไว้เกินเป็นรายได้อื่นรวมจำนวน 5.73 ล้านบาท โดยค่าใช้จ่ายค้างจ่ายที่กลับรายการส่วนใหญ่ เป็นรายการค่าจ้างผู้รับเหมาช่วงแรงงานที่ไม่สามารถดำเนินการให้แล้วเสร็จและมาเรียกเก็บเงินจากบริษัทได้ เป็นต้น

ผู้ถือหุ้นรายใหญ่

รายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ตามที่ปรากฏในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นล่าสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565

รายชื่อผู้ถือหุ้น	ก่อนเสนอขายหุ้นต่อประชาชน		ภายหลังเสนอขายหุ้นต่อประชาชน	
	จำนวน (หุ้น)	ร้อยละ	จำนวน (หุ้น)	ร้อยละ
1. นายศวิทย์ วัฒนธีระกิจจา	105,000,000	35.00	105,000,000	24.42
2. นายสันติ มณีวงศ์	105,000,000	35.00	105,000,000	24.42
3. นายรัชชชัย จิรวัฒนังคณา	30,000,000	10.00	30,000,000	6.98
4. นางประไพ วงศ์มาเกษ	30,000,000	10.00	30,000,000	6.98
5. นายพูลสวัสดิ์ ศรีภักทรานุสรณ์	30,000,000	10.00	30,000,000	6.98
รวมจำนวนหุ้นก่อนเสนอขาย	300,000,000	100.00	300,000,000	69.77
จำนวนหุ้นที่เสนอขายต่อบุคคลตามดุลยพินิจของผู้จัดจำหน่าย ^{1/}			108,500,000	25.23
จำนวนหุ้นที่เสนอขายต่อผู้มีอุปการคุณของบริษัท ^{1/}			19,500,000	4.53
จำนวนหุ้นที่เสนอขายต่อพนักงานของบริษัท ซึ่งไม่ใช่กรรมการหรือผู้บริหารของบริษัท ^{1/}			2,000,000	0.47
รวมจำนวนหุ้นหลังการเสนอขายหลักทรัพย์			430,000,000	100.00

หมายเหตุ :

1/ ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565 เมื่อวันที่ 22 มีนาคม 2565 ได้มีมติมอบอำนาจให้คณะกรรมการบริหาร เป็นผู้มีอำนาจกำหนดเงื่อนไข รายละเอียด และดำเนินการใด ๆ อันจำเป็นหรือเกี่ยวข้องกับการเสนอขายหุ้นดังกล่าวได้ทุกประการ และมีอำนาจที่จะเสนอขายหุ้นดังกล่าวครั้งเดียวเต็มจำนวนหรือเสนอขายเป็นคราว ๆ ไปได้ โดยให้พิจารณาสถานะตลาดเป็นเกณฑ์ รวมถึงให้มีอำนาจจัดทำลงนาม ส่งมอบ คำขออนุญาตและเอกสารประกอบ เพื่อยื่นต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์และหน่วยงานอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง และการเข้าทำสัญญาอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินการดังกล่าว

คณะกรรมการบริษัท

รายชื่อคณะกรรมการบริษัท ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 มีจำนวน 6 ท่าน ประกอบด้วย

รายชื่อคณะกรรมการ	ตำแหน่ง
1. พลเอกสุชาติ วงษ์มาก	ประธานกรรมการ/กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
2. นางภัทรา คู่พานิช	ประธานกรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
3. พลโทปริญญา ฉายดิลก	กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
4. นายศวิทย์ วัฒนะธีระกิจจา	กรรมการ
5. นายสันติ มณีวงศ์	กรรมการ
6. นายธวัชชัย จิรวัฒนอังคณา	กรรมการ

โดยมี นางสาวดุลภาพร เป็ไรสง เป็นเลขานุการบริษัท

หมายเหตุ : กรรมการทุกท่านผ่านการอบรม-Director Accreditation Program (DAP) ของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย

กรรมการผู้มีอำนาจลงนามผูกพันบริษัท

นายศวิทย์ วัฒนะธีระกิจจา นายสันติ มณีวงศ์ นายธวัชชัย จิรวัฒนอังคณา กรรมการสองในสามคนนี้ลงลายมือชื่อร่วมกัน และประทับตามสำคัญบริษัท

ข้อจำกัดอำนาจของกรรมการ

- ไม่มี -

กรรมการตรวจสอบที่มีความรู้ความสามารถและประสบการณ์ในการสอบทานงบการเงิน

นางภัทรา คู่พานิช จบการศึกษาปริญญาตรีสาขาการบัญชี มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ประสบการณ์ทำงานในอดีต ท่านเป็นผู้ช่วยผู้สอบบัญชี บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ ดูแลงานฝ่ายบัญชีและต้นทุน และกรรมการบริหารของ บริษัท ไทย อกริฟู้ดส์ จำกัด (มหาชน) ก่อนที่จะมาดำรงตำแหน่งเป็นประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระของบริษัท และยังคงเป็นผู้สอบบัญชีได้รับอนุญาตอิสระจนปัจจุบัน

ปัจจัยความเสี่ยง

1) ความเสี่ยงจากความไม่ต่อเนื่องของรายได้ของธุรกิจรับเหมาระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร

บริษัทอาจจะประสบปัญหาความไม่ต่อเนื่องของรายได้ของธุรกิจรับเหมาระบบวิศวกรรมประกอบอาคาร กรณีที่บริษัทไม่สามารถก่อสร้างงานได้ตามแผนงานที่วางไว้ หรือในกรณีที่บริษัทไม่สามารถประมูลงานใหม่ได้ตามที่วางแผนไว้ ทำให้เกิดการขาดความต่อเนื่องของรายได้ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทให้ไม่เป็นไปตามเป้าหมาย

ฝ่ายบริหารของบริษัทจะทำการติดตามข่าวสารการประกวดราคาเป็นประจำทุกสัปดาห์ ในขณะที่ฝ่ายการตลาดจะจัดทำแผนงานและประสานงานเพื่อนัดเข้าพบลูกค้าเพื่อที่จะได้ทราบงานประมูลงานก่อสร้างเพื่อแจ้งแก่ฝ่ายประมาณราคา และฝ่ายจัดซื้อเตรียมข้อมูลเพื่อนำมาวิเคราะห์และศึกษารายละเอียดของแต่ละโครงการเป็นการล่วงหน้าโดยจากสถิติในอดีตพบว่าลูกค้าที่เคยใช้บริการของบริษัทมักจะพิจารณาเลือกให้บริษัทเป็นผู้ให้บริการในโครงการอื่นต่อไป จนทำให้บริษัทมีความเชี่ยวชาญในรูปแบบโครงการของลูกค้ารายนั้น ๆ ซึ่งถือเป็นข้อได้เปรียบของบริษัทในเรื่องดังกล่าว

2) ความเสี่ยงจากการประมาณการต้นทุนก่อสร้างไม่แม่นยำ

ในกรณีที่บริษัทประมาณการต้นทุนการก่อสร้างที่ต่ำเกินไป อาจทำให้บริษัทขาดทุนจากการดำเนินการในโครงการนั้น ๆ หรืออาจมีผลประกอบการไม่เป็นไปตามแผนที่วางไว้ ในขณะที่หากในกรณีที่บริษัทประมาณการต้นทุนการ

ก่อสร้างที่สูงเกินไป ส่งผลให้ราคาที่ใช้ในการเสนองานหรือใช้ในการประมูลสูงกว่าคู่แข่ง ส่งผลให้บริษัทไม่สามารถสู้ราคา กับคู่แข่งได้และอาจเสียโอกาสในการรับงานได้ในที่สุด

บริษัทจึงนำระบบ ERP มาช่วยในการวางแผนและจัดทำงบประมาณ ช่วยให้การวางแผนจัดทำงบประมาณ การก่อสร้างเป็นไปอย่างเป็นระบบและมีความแม่นยำมากขึ้น รวมถึงจัดทำคู่มือส่วนงานประมาณราคาและส่วนงานปฏิบัติการ ให้มีกระบวนการที่ละเอียดและเป็นขั้นตอนเพื่อให้พนักงานที่เกี่ยวข้องมีแนวทางการปฏิบัติงานที่เป็นรูปธรรมและลดความ ผิดพลาดในการประมาณราคา มีการจัดเก็บฐานข้อมูลต้นทุนราคาวัสดุก่อสร้างที่ใช้ในอดีต เพื่อใช้ในการอ้างอิงในการจัดทำ งบประมาณการต้นทุนการก่อสร้างให้เกิดความแม่นยำ และวิเคราะห์ความสำเร็จและความผิดพลาดเพื่อใช้ในการวางแผน เชิงกลยุทธ์สำหรับการเข้าเสนอราคาหรือเข้าประมูลงานในครั้งถัดไป

3) ความเสี่ยงจากเปลี่ยนแปลงด้านราคาของต้นทุนวัสดุและอุปกรณ์ที่ใช้ในการติดตั้ง

กรณีที่ราคาวัสดุและอุปกรณ์มีราคาปรับตัวสูงขึ้น หรือ กรณีที่บริษัทไม่มีการบริหารจัดการและวางแผนการจัดหา วัสดุและอุปกรณ์ให้เพียงพอต่อความต้องการใช้ให้สอดคล้องกับราคาค่าจ้างที่ถูกกำหนดไว้ล่วงหน้า บริษัทจะไม่สามารถ เรียกกร้องให้ผู้ว่าจ้างร่วมรับผิดชอบในความผันผวนของราคาวัสดุและอุปกรณ์ดังกล่าวกับบริษัทได้ และอาจส่งผลกระทบต่อ การควบคุมต้นทุนของ โครงการนั้น ๆ และอาจทำให้อัตรากำไรของ โครงการดังกล่าวไม่เป็นไปตามที่บริษัทคาดหวังหรือ คำนวณไว้ หรืออาจถึงขั้นขาดทุนได้

บริษัทจะรวบรวมปริมาณความต้องการใช้วัสดุจากหลาย ๆ โครงการเพื่อให้มีการประมาณการสั่งซื้อที่มากเพียงพอ เพื่อให้ได้อำนาจในการต่อรองราคาต้นทุนต่อหน่วยที่ถูกจากผู้จัดจำหน่าย รวมถึงเจรจากับคู่ค้าให้ยื่นเสนอราคาวัสดุและ อุปกรณ์ตั้งแต่ก่อนเริ่มการประมูลงานเพื่อนำข้อมูลมาใช้ในการประมาณการต้นทุนการติดตั้ง โดยในอดีตที่ผ่านมาบริษัทยัง ไม่เคยได้รับผลกระทบจากการปรับตัวของราคาวัสดุและอุปกรณ์ที่เพิ่มขึ้นจนก่อให้เกิดความเสียหายต่อผลประกอบการรวม ของบริษัทแต่อย่างใด

4) ความเสี่ยงจากความไม่เพียงพอของจำนวนแรงงาน

หากบริษัทปราศจากการบริหารจัดการจำนวนแรงงานที่เพียงพออาจส่งผลกระทบต่อให้บริษัทไม่สามารถส่งมอบ งานให้แก่ลูกค้าได้ทันภายในกำหนดระยะเวลาและอาจส่งผลให้บริษัทเสียค่าปรับจากการส่งมอบงานล่าช้าหรือเกิดต้นทุนที่ สูงกว่าที่บริษัทประมาณการไว้

บริษัทมีการวางแผนการจัดหาแรงงานให้เหมาะสมกับขนาด พื้นที่ตั้งของโครงการก่อสร้าง และระยะเวลาการ ทำงาน เพื่อให้แน่ใจได้ว่าบริษัทจะสามารถทำงานแล้วเสร็จได้ตามกำหนดการส่งมอบงานที่ระบุในสัญญา โดยบริษัทมิได้ เป็นผู้จัดหาแรงงานย่อย อาทิเช่น แรงงานเดินสายท่อแอร์ แรงงานติดตั้งปลั๊กไฟ แรงงานเดินท่อประปา ของงานก่อสร้างที่ รับผิดชอบ โดยตรง แต่บริษัทบริหารต้นทุนแรงงานโดยใช้วิธีการว่าจ้างแรงงานผ่านผู้รับเหมาช่วงซึ่งผู้รับเหมาช่วง เนื่องจากการจ้างแรงงานผ่านผู้รับเหมาช่วงสามารถประหยัดค่าใช้จ่ายมากกว่า เมื่อเทียบกับการจัดตั้งแผนกขึ้นมาใหม่อย่าง เดิมรูปแบบ

5) ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงรายได้จากผู้รับเหมาหลักจำนวนน้อยราย

ด้วยข้อจำกัดของธุรกิจรับเหมาก่อสร้างโดยทั่วไปที่ผู้ว่าจ้างมักจะดำเนินการว่าจ้างผู้รับเหมาโครงการหลักแบบ จ้างเหมาเบ็ดเสร็จ (Turnkey project) โดยมิได้แบ่งแยกลักษณะงาน โยธา งานสถาปัตยกรรมและงานระบบออกจากกันอย่างชัดเจน จึงทำให้ฐานลูกค้าของบริษัทส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการรับเหมาก่อสร้างซึ่งเป็นผู้รับเหมาหลักของ โครงการ ดังนั้น บริษัท จึงมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงรายได้จากผู้รับเหมาหลักรายดังกล่าว ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถได้รับงานจากผู้รับเหมาหลัก รายดังกล่าวได้ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

ทั้งนี้ สาเหตุที่บริษัทมีรายได้นั้นมาจากผู้รับเหมาหลักดังกล่าว เนื่องจากนโยบายในการดำเนินธุรกิจของบริษัทที่จะเข้ารับงานจากผู้ประกอบการที่น่าเชื่อถือ มีชื่อเสียงและมีฐานะทางการเงินที่เข้มแข็ง อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายที่จะเพิ่มคุณสมบัติเพื่อให้ถึงเกณฑ์ในการรับงานในฐานะที่เป็นผู้รับเหมาหลักโดยตรง ซึ่งการดำเนินการตามกลยุทธ์ดังกล่าวจะช่วยทำให้บริษัทมีผลงานในการอ้างอิงและจะช่วยให้บริษัทสามารถขยายฐานลูกค้าไปรับงานยังกลุ่มลูกค้าส่วนงานราชการและเอกชนได้โดยตรงโดยไม่จำเป็นต้องผ่านผู้รับเหมาหลัก

6) ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือกฎระเบียบของภาครัฐ

บริษัทเน้นรับงานในฐานะผู้รับเหมาช่วง สำหรับการติดตั้งงานระบบวิศวกรรมประกอบอาคารจากผู้รับเหมาหลัก โดยเป็นโครงการในส่วนของงานภาครัฐเป็นส่วนใหญ่ ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือกฎระเบียบของภาครัฐ จึงอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทในด้านการประมูลงาน โครงการต่างๆ ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต

บริษัทจึงได้กำหนดให้ฝ่ายบริหารและฝ่ายงานที่เกี่ยวข้อง ดำเนินการติดตามข่าวสารเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลงนโยบายหรือกฎระเบียบของภาครัฐอยู่ตลอดเวลา หากมีการเปลี่ยนแปลงที่อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัท จะมีการจัดประชุมภายในองค์กรเพื่อหารือเกี่ยวกับประเด็นความเสี่ยงต่างๆ ที่อาจเกิดขึ้น เพื่อหาวิธีการแก้ไขปัญหาหรือลดความเสี่ยงนั้นๆ ลง ส่งผลให้บริษัทสามารถปรับนโยบายการรับงาน หรือการประมูลงานได้สอดคล้องกับสถานการณ์ ณ ขณะนั้น

7) ความเสี่ยงในการพึ่งพิงวิศวกร

หากบริษัทขาดผู้จัดการ โครงการ หรือ Project Manager (“PM”) ที่มีความสำคัญในการบริหารจัดการงานให้แล้วเสร็จตามระยะเวลาที่กำหนด เป็นไปตามมาตรฐานทางวิศวกรรม รวมถึงอยู่ในงบประมาณโครงการที่กำหนดไว้ จึงเป็นการยากที่จะบริหารหรือควบคุมงานให้ออกมามีประสิทธิภาพและเป็นไปตามแผนงานที่กำหนดไว้ได้

ในปัจจุบันบริษัทมีจำนวนบุคลากรและพนักงานที่มีส่วนเกี่ยวข้องในแผนกวิศวกรรมเพียงพอต่อการดำเนินการสามารถส่งมอบผลงานที่มีประสิทธิภาพตรงตามมาตรฐานภายในระยะเวลาที่กำหนด และมีการทบทวนแผนอัตราค่าจ้างพลเป็นประจำปีเพื่อให้แน่ใจว่าพนักงานในแต่ละฝ่ายที่มีความสำคัญมีจำนวนเพียงพอและเหมาะสมกับปริมาณงานของบริษัทที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นในอนาคต

8) ความเสี่ยงของการส่งมอบงานไม่ทันตามกรอบระยะเวลาที่กำหนด

กรณีที่มีความล่าช้าในการก่อสร้างซึ่งอาจเกิดจากเหตุสุดวิสัยที่อยู่นอกเหนือความคาดหมายหรือการควบคุมของทั้งผู้ว่าจ้าง/เจ้าของโครงการ และ/หรือ บริษัท เช่น ปัญหาโรคระบาด หรือ ภัยธรรมชาติ เป็นต้น ทั้งนี้ ไม่ว่าจะจากปัจจัยใดก็ตาม ย่อมส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานโดยรวมของบริษัทและยิ่งไปกว่านั้นคือชื่อเสียงของบริษัทซึ่งจะมีผลต่อการรับงานในอนาคต

บริษัทมีการประเมินระยะเวลาที่คาดว่าจะใช้ในการดำเนินงานให้สอดคล้องกับความเป็นจริงมากที่สุดและตรวจสอบร่างสัญญาที่ทำกับลูกค้าทุกรายอย่างถี่ถ้วน โดยในอดีตที่ผ่านมาบริษัทไม่เคยถูกเรียกร้องหรือต้องไต่เบี่ยงจากผู้รับเหมาช่วงแรงงานของบริษัทให้ชำระค่าปรับ เนื่องจากจากการส่งมอบงานล่าช้าแต่อย่างใด

9) ความเสี่ยงจากการไม่สามารถเรียกเก็บเงินจากงานส่วนที่แก้ไขหรือเพิ่มเติมที่เกิดขึ้นภายหลัง

ผู้รับเหมาส่วนใหญ่อาจต้องดำเนินการในส่วนงานที่ลูกค้าต้องการแก้ไขหรือเพิ่มเติมก่อนที่จะมีการตกลงสรุปราคาของงานดังกล่าว บริษัทจึงอาจมีความเสี่ยงจากการถูกเจรจาต่อราคาให้ต่ำกว่าที่บริษัทประมาณการไว้ ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้นของโครงการดังกล่าวลดต่ำลง รวมทั้งการไม่สามารถเรียกเก็บเงินจากงานส่วนที่มีการแก้ไขหรือเพิ่มเติมได้

บริษัทจะต้องได้รับคำสั่งให้ทำงานเปลี่ยนแปลงหรืองานเพิ่มเติมอย่างเป็นลายลักษณ์อักษรจากลูกค้าก่อนเท่านั้น ยกเว้นในบางกรณีที่บริษัทต้องการรักษาสายสัมพันธ์ทางธุรกิจบริษัทอาจพิจารณาปรับลดราคางานเพิ่มเติมให้แก่ลูกค้าใน

บางรายการ แต่ต้องไม่กระทบต่อประมาณการกำไรขั้นต้นขั้นต่ำที่บริษัทกำหนดภายใต้กรอบอำนาจอนุมัติที่ผ่านการพิจารณาจากคณะกรรมการบริษัท

10) ความเสี่ยงจากการได้รับชำระเงินล่าช้าหรือไม่ได้รับชำระเงินจากลูกค้า (ลูกหนี้ค้างชำระ)

ขั้นตอนการเรียกชำระเงินจากลูกค้าในธุรกิจรับเหมาก่อสร้างจะมีความซับซ้อนกว่าธุรกิจประเภทอื่น กล่าวคือ บริษัทจะต้องดำเนินการให้บริการติดตั้งก่อนจึงจะสามารถเรียกเก็บเงินจากลูกค้าได้ โดยการเรียกชำระเงินจากลูกค้าจะอ้างอิงตามสัดส่วนขั้นความสำเร็จของงานซึ่งจะต้องผ่านขั้นตอนการตรวจรับงานจากผู้ว่าจ้างหรือเจ้าของโครงการ ดังนั้นในระหว่างรอการตรวจรับงานจากลูกค้าเพื่อเข้าสู่ขั้นตอนการเรียกเก็บเงิน บริษัทจึงมีภาระต้นทุนและค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่เกิดขึ้นระหว่างการดำเนินการ จึงทำให้บริษัทอาจต้องเผชิญความเสี่ยงจากการที่ไม่สามารถเรียกชำระเงินจากลูกค้าหรือลูกค้าชำระล่าช้า

บริษัทให้ความสำคัญในขั้นตอนการพิจารณาการเลือกรับงานหรือประมูลงานต่าง ๆ ที่งานจากลูกค้ากลุ่มงานเอกชนและภาครัฐ โดยพิจารณาประวัติและสถานะทางการเงินของผู้ว่าจ้างก่อนการรับงานเสมอ และบริษัทยังมีระบบควบคุมภายในสำหรับการติดตามการชำระเงินจากลูกค้าที่เข้มงวด โดยฝ่ายบัญชีและการเงินมีหน้าที่คอยติดตามให้ลูกค้าดำเนินการจ่ายชำระเงินเมื่อครบกำหนดชำระเงินตามรอบการวางบิลของลูกค้าในแต่ละงวด และฝ่ายปฏิบัติการจะช่วยดำเนินการติดตามการชำระเงินกับลูกค้าอีกทางหนึ่ง โดยอาจดำเนินการทวงถามทางวาจา การออกจดหมายแจ้งทางอีเมลล์ การนัดประชุม หรือพิจารณาออกหนังสือทวงถามอย่างเป็นทางการเป็นลายลักษณ์อักษร เป็นต้น

11) ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงความช่วยเหลือทางการเงินจากกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่

ในการประกอบธุรกิจในอดีตที่ผ่านมาจนถึงปัจจุบัน บริษัทได้มีการจัดหาแหล่งเงินทุนจากการกู้ยืมจากสถาบันการเงิน โดยมีผู้ถือหุ้นใหญ่เป็นผู้ค้ำประกัน ดังนั้น หากในอนาคตกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ปฏิเสธที่จะให้ความช่วยเหลือในด้านการค้ำประกัน บริษัทอาจต้องเผชิญความเสี่ยงจากการไม่สามารถจัดหาแหล่งเงินทุน มาใช้ในการประกอบธุรกิจ ส่งผลให้ไม่สามารถดำเนินการตามแผนการเข้ารับงานหรือประมูลงานตามที่กำหนดไว้ อีกทั้งยังส่งผลกระทบต่อผลประโยชน์ของบริษัท

บริษัทมีสภาพคล่องส่วนเกินในการดำเนินงานเพียงพอต่อการดำเนินงาน สามารถจัดหาแหล่งเงินทุนจากการสถาบันการเงินได้ รวมทั้งการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนและการขออนุญาตต่อตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยให้พิจารณารับหุ้นสามัญเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ซึ่งเป็นอีกช่องทางหนึ่งที่บริษัทจะได้รับเงินทุนจากระดมทุนจากผู้ถือหุ้นร่วมลงทุนในครั้งนี้ ทั้งนี้ กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ยังคงยินยอมให้ความช่วยเหลือโดยการค้ำประกันเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินของบริษัทตามจำเป็นที่เห็นสมควรโดยไม่คิดค่าธรรมเนียมต่อไป

12) ความเสี่ยงจากการแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา

จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโคโรนา หรือ COVID-19 นับตั้งแต่ช่วงปี 2562 ต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน ได้ส่งผลกระทบต่อภาวะเศรษฐกิจโดยรวม ส่งผลให้ผู้ประกอบการภาคเอกชนตัดสินใจชะลอการขยายงานหรือเลื่อนแผนงานก่อสร้างโครงการใหม่ออกไปในอนาคต และยังส่งผลให้การแข่งขันในการประมูลงานใหม่รุนแรงขึ้นอันมีสาเหตุมาจากจำนวนโครงการก่อสร้างใหม่ที่มีลดลงจากการชะลอการลงทุนของผู้ประกอบการในหลายอุตสาหกรรม นอกจากนี้ ในกรณีที่เกิดการแพร่ระบาดของ COVID-19 ในพื้นที่งานก่อสร้างหรือภายในสำนักงานของบริษัท อาจทำให้บริษัทจำเป็นต้องหยุดหรือชะลอการก่อสร้างงานและเป็นผลให้มีต้นทุนที่เพิ่มขึ้นเกินกว่าที่บริษัทประมาณการไว้

หากบริษัทพิจารณาแล้วว่าความล่าช้าที่เกิดขึ้นทำให้การดำเนินงานของบริษัทอาจใช้เวลามากกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญาอย่างมีนัย อันเกิดจากเป็นปัจจัยที่บริษัทไม่สามารถควบคุมได้นั้น บริษัทจะออกหนังสือแจ้งถึงเหตุการณ์และแจ้งขอการขยายระยะเวลาการทำงานของบริษัทที่จำเป็นต้องขยับจากที่กำหนดไว้เดิมในสัญญาแล้วให้ฝั่งผู้ว่าจ้างลงนามรับทราบ

อนุมัติ หรือฝั่งผู้ว่าจ้างอาจเป็นผู้ดำเนินการทำหนังสือขยาระยะเวลาการทำงานให้บริษัทอย่างเป็นทางการเป็นลายลักษณ์อักษร แล้วแต่กรณี ส่วนการประมูลงานใหม่ของบริษัทได้รับผลกระทบจากระยะเวลาดำเนินการด้านเอกสารที่อาจจะใช้เวลาเพิ่มขึ้นเล็กน้อย แต่ไม่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ในแง่ที่ทำให้บริษัทจำเป็นต้องปรับลดอัตราค่าจ้างในโครงการลงเพื่อการแข่งขันแต่อย่างใด

13) ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารหลัก

เนื่องจากนายศวิทย์ วัฒนธีระกิจจา ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัท และนายสันติ มณีวงศ์ กรรมการผู้อำนวยการฝ่ายการเงิน เป็นผู้บริหารหลักและเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัท ซึ่งมีส่วนร่วมในการบริหารงานหลักในบริษัท ตั้งแต่ช่วงระยะแรกของการก่อตั้งบริษัทจนถึงปัจจุบัน จึงถือเป็นกลุ่มบุคคลที่มีความสำคัญในการบริหารงาน ดังนั้น หากบริษัทมีการเปลี่ยนแปลงผู้บริหารหลักท่านดังกล่าว บริษัทอาจเผชิญความเสี่ยงได้รับส่งผลกระทบทางด้านการบริหารงานและผลประกอบการของบริษัทได้

บริษัทมีนโยบายแผนการสืบทอดตำแหน่งและการบริหารคนเก่ง (Succession Plan and Talent Management) เพื่อลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารหลักที่อาจเกิดขึ้น อีกทั้ง มีการตั้งงบประมาณสำหรับการอบรมของพนักงาน เพื่อเป็นการสนับสนุนให้พนักงานเข้าร่วมอบรมพัฒนาองค์ความรู้ตามระบบงานต่างๆ เป็นประจำทุกปี

14) ความเสี่ยงจากการมีกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่มีอิทธิพลต่อการดำเนินงาน

ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้ บริษัทยังคงมีกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ คือ นายศวิทย์ วัฒนธีระกิจจา และ นายสันติ มณีวงศ์ ซึ่งเป็นกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่กลุ่มเดิม ถือหุ้นรวมจำนวน 210.00 ล้านหุ้น หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 48.84 ของทุนชำระแล้ว 215.00 ล้านบาท ดังนั้น หากกลุ่มผู้ถือหุ้นดังกล่าวลงคะแนนเสียงในการประชุมผู้ถือหุ้นไปในทิศทางเดียวกัน อาจทำให้รวมเป็นคะแนนเสียงเกินกึ่งหนึ่งของจำนวนผู้ถือหุ้นที่มาเข้าร่วมประชุมได้

บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้แต่งตั้งกรรมการอิสระจำนวน 3 ท่าน จากกรรมการทั้งหมด 6 ท่าน ซึ่งจะทำหน้าที่ตรวจสอบการดำเนินงานของบริษัทและมีความเป็นอิสระเพื่อช่วยถ่วงดุลอำนาจในการบริหารจัดการของบริษัทได้ในระดับหนึ่ง เนื่องจากจำนวนของกรรมการอิสระนับเป็นครึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมด ในการตัดสินใจกระทำหรือละเว้นกระทำใดๆ คณะกรรมการบริษัทมีนโยบายในการดำเนินงานโดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นเป็นหลัก

15) ความเสี่ยงจากการขายหุ้นของผู้ถือหุ้นรายใหญ่ในอนาคตภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรกครั้งนี้ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อราคาซื้อขายหุ้นของบริษัท

เมื่อการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรกนี้แล้วเสร็จ ผู้เข้าขาย Strategic Shareholders¹ ของบริษัทจะถูกห้ามขายหุ้นในจำนวนรวมร้อยละ 55.00 ของทุนจดทะเบียนภายหลังการเสนอขายหุ้นของบริษัทในระยะเวลา 1 ปีนับจากวันที่หุ้นของบริษัทเริ่มทำการซื้อขายเป็นครั้งแรก ตามข้อบังคับตลาดหลักทรัพย์ฯ เรื่อง การรับหุ้นสามัญหรือหุ้นบุริมสิทธิเป็นหลักทรัพยจดทะเบียน พ.ศ. 2558 (รวมทั้งที่มีการแก้ไขเพิ่มเติม) โดยในระยะเวลา 1 ปีซึ่งผู้เข้าขาย Strategic Shareholders ของบริษัทอาจทยอยขายหุ้นในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 25.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดที่ถูกห้ามขายเมื่อครบกำหนด 6 เดือนได้ และจะสามารถขายหุ้นส่วนที่เหลือได้เมื่อครบกำหนด 1 ปีนับจากวันที่หุ้นของบริษัทเริ่มทำการซื้อขายเป็นครั้งแรกแล้ว โดยบริษัทไม่สามารถคาดการณ์ผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นจากการขายหุ้นต่อราคาซื้อขายของหุ้นของบริษัท ณ ขณะใดขณะหนึ่งในอนาคตได้

¹ กรรมการและผู้บริหาร รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้อง, ผู้ถือหุ้นที่ถือหุ้นมากกว่าร้อยละ 5.00 ของทุนชำระแล้ว รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้อง, ผู้มีอำนาจควบคุม

16) ความเสี่ยงจากการที่บริษัทอยู่ระหว่างการปฏิบัติตามเงื่อนไขของตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)

เนื่องจากบริษัทมีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้อยู่ระหว่างการยื่นขออนุญาตเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนต่อตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ดังนั้น ผู้ลงทุนอาจมีความเสี่ยงที่หลักทรัพย์ของบริษัทอาจไม่ได้รับอนุญาตให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ส่งผลให้ผู้ลงทุนอาจไม่มีตลาดรองเพื่อซื้อขายหลักทรัพย์และไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นดังกล่าวได้ตามราคาตลาดการณั้ไว้

17) ความเสี่ยงจากการเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อประชาชนในครั้งนี้อยู่ระหว่างการยื่นขออนุญาตเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนต่อตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) โดยผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์แบบไม่รับประกันการจำหน่าย (Best Effort)

การเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้อยู่ระหว่างการยื่นขออนุญาตเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนต่อตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ โดยผู้จัดจำหน่ายหลักทรัพย์แบบไม่รับประกันการจำหน่าย และผู้จัดจำหน่ายโดยไม่รับประกันการจำหน่าย (Best Effort) ดังนั้น ในกรณีที่มีการจัดหานักลงทุนที่จะเข้าซื้อหุ้นที่เสนอขายได้ไม่ถึงจำนวนหุ้นทั้งหมดที่เสนอขายในครั้งนี้อาจส่งผลให้จำนวนเงินที่บริษัทได้รับจากการเสนอขายหุ้นสามัญที่ออกใหม่ต่อประชาชนในครั้งนี้อาจไม่เพียงพอที่จะใช้ตามวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ รวมถึงอาจส่งผลให้สภาพคล่องของหุ้นของบริษัทในตลาดรองลดลงด้วย และหากจำนวนหุ้นที่ขายได้มีจำนวนที่ทำให้บริษัทขาดคุณสมบัติในเรื่องการกระจายการถือหุ้นโดยผู้ถือหุ้นรายย่อย ซึ่งบริษัทต้องมีจำนวนผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อยไม่น้อยกว่า 300 ราย และต้องถือหุ้นรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 25 ของทุนชำระแล้ว จะทำให้บริษัทไม่สามารถนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้ และเป็นเหตุให้ต้องคืนเงินจองซื้อหุ้นที่เสนอขายให้กับผู้จองซื้อ รวมทั้งเริ่มต้นกระบวนการจัดจำหน่ายหลักทรัพย์ของบริษัทอีกครั้ง

18) ความเสี่ยงจากการที่ผู้ถือหุ้นของบริษัทอาจมีข้อจำกัดในการใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทในอนาคต

บริษัทมหาชนจำกัดมีการออกตราสารต่าง ๆ รวมถึงหุ้นสามัญเพิ่มทุนและตราสารประเภทอื่นที่ออกโดยบริษัทเป็นครั้งคราว โดยจัดสรรไว้ให้กับผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น โดยบริษัทอาจไม่เสนอสิทธิในการจองซื้อตราสารดังกล่าวแก่ผู้ถือหุ้นสามัญที่มีที่อยู่นอกประเทศไทย ทั้งนี้ บริษัทไม่มีหน้าที่ต้องดำเนินการยื่นขอจดทะเบียนหุ้นสามัญของบริษัทในประเทศไทย เพื่อให้ผู้ลงทุนต่างชาติสามารถใช้สิทธิในการซื้อหุ้นสามัญเพิ่มทุนตามสัดส่วนในอนาคต

19) ความเสี่ยงต่อการลงทุนในหลักทรัพย์ต่างประเทศ

- ไม่มี -

สรุปฐานะการเงิน

งบแสดงฐานะการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม (ตรวจสอบ)						สำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน(สอบทาน)	
	ปี 2562		ปี 2563		ปี 2564		ปี 2565	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
รวมสินทรัพย์	93.16	100.00	143.46	100.00	411.92	100.00	451.53	100.00
รวมหนี้สิน	63.24	67.89	104.48	72.83	274.94	66.75	285.39	63.20
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	29.92	32.11	38.98	27.17	136.98	33.25	166.14	36.80

สรุปผลการดำเนินงาน

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (หน่วย : ล้านบาท)	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม (ตรวจสอบ)						สำหรับงวด 6 เดือนแรก (สอบทาน)			
	ปี 2562		ปี 2563		ปี 2564		ปี 2564		ปี 2565	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
รายได้จากการก่อสร้าง	112.99	31.25	156.85	39.07	396.26	61.77	142.24	78.29	250.41	61.72
รายได้จากการขายสินค้า	248.54	68.75	244.59	60.93	245.21	38.23	39.44	21.71	155.30	38.28

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ (หน่วย : ล้านบาท)	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม (ตรวจสอบ)						สำหรับงวด 6 เดือนแรก (สอบทาน)			
	ปี 2562		ปี 2563		ปี 2564		ปี 2564		ปี 2565	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
ต้นทุนการก่อสร้าง	(99.51)	(27.52)	(137.88)	(34.35)	(348.96)	(54.40)	(120.94)	(66.57)	(220.53)	(54.36)
ต้นทุนการขายสินค้า	(198.25)	(54.84)	(216.68)	(53.98)	(214.74)	(33.48)	(36.61)	(20.15)	(134.88)	(33.24)
กำไรขั้นต้น จากการก่อสร้าง	13.49	3.73	18.97	4.73	47.30	7.37	21.29	11.72	29.88	7.36
กำไรขั้นต้น จากการขายสินค้า	50.29	13.91	27.91	6.95	30.47	4.75	2.83	1.56	20.43	5.04
กำไรขั้นต้น	63.78	17.64	46.88	11.68	77.77	12.12	24.12	13.28	50.31	12.40
กำไรสุทธิสำหรับงวด**	33.01	9.13	6.94	1.73	19.46	3.03	2.23	1.23	11.91	2.94
จำนวนหุ้นเฉลี่ยถ่วงน้ำหนัก (ล้านหุ้น)*	41.12		50.00		77.98		50.00		283.22	
กำไรต่อหุ้น (บาท/หุ้น)	0.80		0.14		0.25		0.04		0.04	

*คำนวณจำนวนหุ้นที่ par 0.50 บาท

**คำนวณจากกำไรสุทธิต่อรายได้จากการก่อสร้างและการขายสินค้าโดยไม่รวมรายได้อื่นของแต่ละงวด

สรุปอัตราส่วนทางการเงิน

อัตราส่วนทางการเงิน	หน่วย	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม (ตรวจสอบ)			สำหรับงวด 6 เดือนแรก
		ปี 2562	ปี 2563	ปี 2564	ปี 2565 (สอบทาน)
อัตราส่วนสภาพคล่อง	เท่า	1.35	1.18	1.42	1.51
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	เท่า	0.87	0.90	0.77	0.50
ระยะเวลาวงจรเงินสด (CASH CYCLE)	วัน	8	12	16	6.00
อัตรากำไรขั้นต้น	%	17.64	11.68	12.12	12.40
อัตรากำไรสุทธิ*	%	8.97	1.73	3.03	2.93
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	%	967.51	20.15	22.11	15.72
อัตราผลตอบแทนสินทรัพย์	%	43.47	5.87	7.01	5.52
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	2.11	2.68	2.01	1.72
อัตรากำไรจ่ายปันผล	%	-	-	77.10	117.54

*คำนวณจากกำไรสุทธิต่อรายได้รวมซึ่งรวมรายได้อื่นของแต่ละงวด

คำอธิบายเกี่ยวกับฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

รายได้จากงานก่อสร้าง

รายได้จากงานก่อสร้างของบริษัท หมายถึง รายได้จากงานรับเหมาติดตั้งระบบวิศวกรรมประกอบอาคารและงานรับเหมาก่อสร้างงานประเภทอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

บริษัทมีรายได้จากงานก่อสร้างและงานบริการในปี 2562 - 2564 เป็น จำนวน 112.99 ล้านบาท จำนวน 156.85 ล้านบาทและ 396.26 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 38.82 และเพิ่มขึ้นร้อยละ 152.63 ในปี 2563 และปี 2564 ตามลำดับ

ในปี 2563 บริษัทมีรายได้จากงานก่อสร้างและงานบริการเท่ากับ 156.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 2562 จำนวน 43.86 ล้านบาท หรือร้อยละ 38.82 โดยการปรับตัวเพิ่มขึ้นของรายได้ดังกล่าว มีสาเหตุสำคัญมาจากในระหว่างปี 2563

บริษัทชนะประมูลโครงการขนาดใหญ่จำนวน 2 โครงการซึ่งได้แก่โครงการ MRT - Park & Ride Pink Line มูลค่า 112.00 ล้านบาทและโครงการอาคารบริการผู้โดยสารบริเวณลานจอดรถ ATTA ดอนเมือง มูลค่า 55.00 ล้านบาท

ในปี 2564 บริษัทมีรายได้จากการก่อสร้างและงานบริการเท่ากับ 396.26 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 239.41 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 152.63 โดยรายได้จากการก่อสร้างและงานบริการของปี 2564 ที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับปี 2563 ดังกล่าว มีเหตุผลสำคัญมาจากการที่บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 25.00 ล้านบาทเป็น 150.00 ล้านบาท จึงทำให้มีเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินกิจการมากขึ้น ประกอบกับการเริ่มปรับแผนธุรกิจมารับงานโครงการที่มีขนาดใหญ่ ส่งผลให้ในปี 2564 บริษัทชนะประมูลโครงการขนาดใหญ่ที่สำคัญ จำนวน 3 โครงการซึ่งได้แก่ โครงการก่อสร้างศูนย์ราชการ โชนซี มูลค่า 430.00 ล้านบาท, โครงการ JLK TOWER Sukhumvit มูลค่า 280.00 ล้านบาท, โครงการ PLEXUS-NMC EMS Plant มูลค่า 143.00 ล้านบาท โครงการสถานีไฟฟ้ารัตนบุรี มูลค่า 130.07 ล้านบาท และโครงการ Central World - Air conditioner มูลค่า 62.04 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทมีจำนวนโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้างและรับรู้รายได้ในปี 2564 จำนวน 17 โครงการซึ่งสูงกว่าปี 2563 ที่มีโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้างและรับรู้รายได้จำนวน 10 โครงการ โดยในปี 2564 บริษัทมีโครงการก่อสร้างที่สำคัญ ได้แก่ โครงการก่อสร้างศูนย์ราชการ โชนซี, โครงการ JLK TOWER Sukhumvit, โครงการ PLEXUS-NMC EMS Plant, โครงการก่อสร้างสถานีไฟฟ้ารัตนบุรี, โครงการ Central World - Air conditioner ซึ่งส่วนใหญ่เป็นโครงการใหม่ที่เริ่มเซ็นสัญญาก่อสร้างในปี 2564 ในขณะที่เดียวกันบริษัทมีงานค้างรับ (Backlog) ที่มีรายได้ต่อเนื่องจากปี 2563 ซึ่งได้แก่ โครงการ MRT - Park & Ride Pink Line เป็นปัจจัยสำคัญ

ในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีรายได้จากการก่อสร้างและงานบริการเท่ากับ 250.41 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนจำนวน 76.05 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 123.32 โดยรายได้จากการก่อสร้างและงานบริการในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 ที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนดังกล่าว มีเหตุผลสำคัญมาจากการที่บริษัทชนะประมูลโครงการขนาดใหญ่ที่สำคัญที่ต่อเนื่องมาจากปี 2564 หลายโครงการในขณะที่บริษัทมีจำนวนโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้างและรับรู้รายได้ในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 จำนวน 8 โครงการซึ่งสูงกว่างวดเดียวกันของปีก่อนที่มีโครงการที่อยู่ระหว่างก่อสร้างและรับรู้รายได้จำนวน 7 โครงการ โดยในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีโครงการก่อสร้างที่สำคัญ ได้แก่ โครงการก่อสร้างศูนย์ราชการ โชนซี, โครงการ JLK TOWER Sukhumvit, โครงการ PLEXUS-NMC EMS Plant, โครงการก่อสร้างกระทรวงมหาดไทย ซึ่งส่วนใหญ่เป็นโครงการใหม่ที่เริ่มเซ็นสัญญาก่อสร้างในช่วงปลายปี 2564

รายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์

รายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ คือ รายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ประเภทงานระบบปรับอากาศและระบายอากาศและวัสดุอุปกรณ์อื่นที่เกี่ยวข้องให้แก่ ผู้รับเหมาก่อสร้างทั่วไป หรือแก่เจ้าของโครงการในกรณีที่บริษัทและเจ้าของโครงการได้ตกลงเงื่อนไขที่จะให้เจ้าของโครงการซื้อวัสดุและอุปกรณ์จากบริษัท โดยบริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ในปี 2562 - 2564 เป็น จำนวน 248.54 ล้านบาท จำนวน 244.59 ล้านบาทและ 245.21 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราลดลงร้อยละ 1.59 และเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.26 ปี 2563 และปี 2564 ตามลำดับ โดยรายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ในช่วง 3 ปีที่ผ่านมาเป็นระดับที่ใกล้เคียงกัน เนื่องจากในปี 2563 และปี 2564 อุตสาหกรรมก่อสร้างได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ COVID-19 จากการที่ภาครัฐได้ประกาศมาตรการให้หยุดการก่อสร้าง ในขณะเดียวกันภาคเอกชนก็ชะลอการเปิดตัวโครงการก่อสร้างใหม่ ๆ จึงส่งผลกระทบต่อสืบนื่องให้ยอดขายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ไม่เกิดการขยายตัว

ในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์เท่ากับ 155.30 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อนจำนวน 115.86 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 293.78 โดยสาเหตุที่รายได้จากการจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ที่เพิ่มขึ้นมากดังกล่าวเกิดจากการที่โครงการก่อสร้างต่าง ๆ เริ่มกลับมาก่อสร้างภายหลังจาก

ผลกระทบของสถานการณ์ COVID-19 ได้ผ่อนคลายลง นอกจากนี้จากแผนการก่อสร้างที่เคยล่าช้ากว่ากำหนด จึงทำให้มูลค่าของบริษัทเร่งการก่อสร้างจึงทำให้มียอดคำสั่งซื้อวัสดุและอุปกรณ์ก่อสร้างที่เพิ่มขึ้นตาม รวมไปถึงบริษัทได้รับคำสั่งซื้อจากโครงการก่อสร้างใหม่

ต้นทุนงานก่อสร้าง

ต้นทุนงานก่อสร้างหลักของบริษัท ประกอบด้วย ต้นทุนค่าวัสดุและสินค้า ต้นทุนค่าผู้รับเหมาช่วง เงินเดือนและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับพนักงาน รวมถึงค่าสิทธิต่าง ๆ ของแต่ละ โครงการ เช่น ค่าเช่าสำนักงาน ค่าไฟฟ้า ค่าน้ำ ค่าธรรมเนียมธนาคาร เป็นต้น

ในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีต้นทุนงานก่อสร้าง จำนวน 99.51 ล้านบาท จำนวน 137.88 ล้านบาท จำนวน 348.96 ล้านบาท และจำนวน 220.53 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็น ร้อยละ 88.06 และร้อยละ 87.90 ร้อยละ 88.06 และร้อยละ 88.07 ของรายได้จากงานก่อสร้างตามลำดับ ในขณะที่กำไรขั้นต้นจากการก่อสร้าง ในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 มีจำนวน 13.49 ล้านบาท จำนวน 18.97 ล้านบาท จำนวน 47.30 ล้านบาท และจำนวน 29.88 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น ร้อยละ 11.94 ร้อยละ 12.10 ร้อยละ 11.94 และร้อยละ 11.93 ตามลำดับ ซึ่งอัตรากำไรขั้นต้นในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 ที่อยู่ในกรอบร้อยละ 11.93 - 12.10 ดังกล่าวเกิดจาก นโยบายในการเลือกรับงานของบริษัทที่เน้นประมูลงานเฉพาะ โครงการที่มีอัตรากำไรขั้นต้นเหมาะสมตามกรอบนโยบายของบริษัท ทั้งนี้สาเหตุที่บริษัทสามารถควบคุมต้นทุนงานก่อสร้างและต้นทุนงานบริการและสามารถมีอัตรากำไรขั้นต้นได้เนื่องจากบริษัทมีความได้เปรียบในเชิงการแข่งขันจากการที่เป็นผู้จัดจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ประเภทเครื่องปรับอากาศและระบบระบายอากาศและวัสดุอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง จึงทำให้สามารถซื้อวัสดุและอุปกรณ์หลัก (Main Equipment) ซึ่งมักเป็นสินค้าที่มีมูลค่าสูงได้ถูกกว่าผู้รับเหมาก่อสร้างทั่วไป

สำหรับแนวโน้มของสัดส่วนต้นทุนค่าวัสดุและสินค้าก่อสร้างต่อรายได้จากการก่อสร้างรวมที่มีการปรับตัวสูงขึ้นต่อเนื่องจากร้อยละ 31.00 ในปี 2562 ขึ้นมาเป็นร้อยละ 41.25 ร้อยละ 78.41 และร้อยละ 76.68 ในปี 2563 ปี 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 ตามลำดับ ซึ่งเป็นไปในทิศทางเดียวกันกับอัตรากำไรขั้นต้นต้นทุนค่าวัสดุและสินค้าต่อต้นทุนก่อสร้างของบริษัท ที่มีการปรับสัดส่วนเพิ่มสูงขึ้นจากสัดส่วนต้นทุนการก่อสร้างอื่น โดยอัตราส่วนของต้นทุนค่าวัสดุและสินค้าต่อต้นทุนก่อสร้างรวมของงวดเดียวกันในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 อยู่ที่ร้อยละ 35.20 ร้อยละ 46.92 ร้อยละ 89.05 และร้อยละ 87.07 โดยการเพิ่มขึ้นของสัดส่วนต้นทุนค่าวัสดุและสินค้าในปี 2564 เป็นต้นมานั้น มีสาเหตุมาจากลักษณะการให้บริการงานก่อสร้างของบริษัทในระยะหลังส่วนใหญ่เป็นงานระบบปรับอากาศและระบบระบายอากาศ ซึ่งโครงสร้างต้นทุนของงานประเภทดังกล่าวมีมูลค่าต้นทุนในส่วนสินค้าและวัสดุที่สูงกว่างานทั่วไปที่บริษัทให้บริการก่อสร้างในอดีต ซึ่งเป็นลักษณะงานระบบไฟฟ้า ประปา และสื่อสารเป็นหลัก

และด้วยโครงสร้างต้นทุนงานก่อสร้างที่เปลี่ยนแปลงดังกล่าวจึงทำให้สัดส่วนต้นทุนค่าผู้รับเหมาช่วงต่อรายได้จากงานก่อสร้างรวมในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 มีแนวโน้มลดลงตามสัดส่วนค่าวัสดุและสินค้าจากงานระบบปรับอากาศและระบบระบายอากาศซึ่งมีมูลค่าสูงกว่าวัสดุและสินค้าของงานระบบไฟฟ้าประปาและสื่อสารที่บริษัทให้บริการก่อสร้างในอดีต ตามที่อธิบายข้างต้นอยู่ที่ร้อยละ 52.00 ร้อยละ 44.49 ร้อยละ 8.33 และร้อยละ 8.35 ตามลำดับ

ต้นทุนขายสินค้า

ต้นทุนขายสินค้าประกอบด้วย ประกอบด้วย ต้นทุนค่าวัสดุอุปกรณ์และสินค้า เงินเดือนและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวกับพนักงานขาย ค่าใช้จ่ายในการนำเข้าสู่สินค้า รวมถึงค่าสิทธิต่าง ๆ เช่น ค่าธรรมเนียมธนาคาร เป็นต้น

ในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีต้นทุนขายสินค้า จำนวน 198.25 ล้านบาท จำนวน 216.68 ล้านบาท จำนวน 214.74 ล้านบาท และจำนวน 134.88 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็น ร้อยละ 79.76 ร้อยละ 88.59 ร้อยละ 87.57 และร้อยละ 86.85 ของรายได้จากการขายตามลำดับ ในขณะที่กำไรขั้นต้นจากการขายในปี 2562 - 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 มีจำนวน 50.29 ล้านบาท จำนวน 27.91 ล้านบาท จำนวน 30.47 ล้านบาท และจำนวน 20.43 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น ร้อยละ 20.24 ร้อยละ 11.41 ร้อยละ 12.43 และร้อยละ 13.16 ตามลำดับ ซึ่งอัตรากำไรขั้นต้นในปี 2563-2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 ที่ปรับตัวลดลงจากปี 2562 เนื่องจากบริษัทมีงานขายวัสดุและอุปกรณ์ให้แก่ลูกค้าในกลุ่มโรงงานซึ่งมีมูลค่าการสั่งซื้อขนาดใหญ่ซึ่งมีส่วนลดราคาขายแก่ลูกค้าดังกล่าว ประกอบกับชะลอตัวลงของอุตสาหกรรมรับเหมาก่อสร้างจากสถานการณ์ COVID-19 ทำให้เกิดการแข่งขันของตลาดวัสดุและอุปกรณ์เพื่อการก่อสร้างรุนแรงขึ้นทำให้บริษัทลดราคาขายและอัตรากำไรขั้นต้นแก่ลูกค้าในกลุ่มอื่น ๆ ลงเพื่อรักษายอดขายและส่วนแบ่งทางการตลาด

กำไรสุทธิ

บริษัทมีกำไรสุทธิในปี 2562 - 2564 จำนวน 33.01 ล้านบาท จำนวน 6.94 ล้านบาท และจำนวน 19.46 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ ร้อยละ 8.97 ร้อยละ 1.73 และร้อยละ 3.03 ของรายได้รวมในแต่ละปี ตามลำดับ ทั้งนี้ กำไรสุทธิและอัตรากำไรสุทธิในปี 2563 ที่ลดลงเมื่อเทียบกับปี 2562 มีสาเหตุสำคัญมาจากสถานการณ์ COVID-19 ที่ทำให้อุตสาหกรรมก่อสร้างชะลอตัวลงและทำให้บริษัทลดอัตรากำไรขั้นต้นจากการขายสินค้าลงเพื่อรักษาส่วนแบ่งทางการตลาดเป็นหลัก ในขณะที่ปี 2564 บริษัทมีกำไรสุทธิจำนวน 19.46 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากปี 2563 จำนวน 12.51 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตรากำไรเพิ่มขึ้นร้อยละ 180.24 โดยการปรับตัวเพิ่มขึ้นดังกล่าว มีเหตุผลสำคัญมาจากรายได้ของธุรกิจรับเหมาก่อสร้างที่ขยายตัวขึ้นกว่าร้อยละ 152.63 จากการขยายฐานทุนจดทะเบียนเพื่อประมูลงาน ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในปี 2564 อยู่ที่ร้อยละ 12.12 ของรายได้จากการก่อสร้างและขายสินค้าในงวดเดียวกัน ซึ่งใกล้เคียงกับปี 2563 ที่ร้อยละ 11.68 ของรายได้จากการก่อสร้างและขายสินค้าในงวดเดียวกัน โดยการเพิ่มขึ้นเล็กน้อยของอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทในปี 2564 เมื่อเทียบกับปี 2563 เป็นผลต่อเนื่องมาจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของ COVID-19 ที่ทำให้บริษัทมีต้นทุนในการก่อสร้างที่สูงขึ้นในปี 2563 ซึ่งบริษัทเริ่มปรับตัวกับสถานการณ์ดังกล่าวได้ดีขึ้นเล็กน้อยในปี 2564

บริษัทมีกำไรสุทธิในงวด 6 เดือนแรกปี 2565 จำนวน 11.91 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 2.93 ของรายได้รวมเพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิจำนวน 2.23 ล้านบาทหรือคิดเป็นอัตรากำไรเพิ่มขึ้นร้อยละ 433.94 สอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของรายได้รวมของบริษัทจากสถานการณ์ COVID-19 ที่ผ่อนคลายลงทำให้บริษัทสามารถกลับมาก่อสร้างงานตามแผนงานและลูกค้าของบริษัทมีการสั่งซื้อวัสดุและอุปกรณ์ที่เพิ่มสูงขึ้น

สินทรัพย์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 - 2564 และ ณ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทมีสินทรัพย์รวม จำนวน 93.16 ล้านบาท จำนวน 143.46 ล้านบาท จำนวน 411.92 ล้านบาท และจำนวน 451.53 ล้านบาท ตามลำดับ โดยการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์รวมใน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 เมื่อเทียบกับสินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 จำนวน 50.30 ล้านบาท มีสาเหตุสำคัญ มาจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้ค่าก่อสร้างจำนวน 50.72 ล้านบาท ซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวของรายได้จากการก่อสร้างที่เพิ่มขึ้นเป็นหลัก ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 บริษัทมีสินทรัพย์รวมเพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 จำนวน 268.46 ล้านบาท โดยสาเหตุสำคัญของการปรับตัวเพิ่มขึ้นเงินสดจากการเพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 50.12 ล้านบาท ลูกหนี้ค่าก่อสร้างจำนวน 57.56 ล้านบาท สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาจำนวน 118.31 ล้านบาทซึ่งสอดคล้องกับการขยายตัวของรายได้จากการก่อสร้างที่เพิ่มขึ้นเป็นหลัก ในขณะที่ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทมีสินทรัพย์รวมเพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับ ณ วันที่

31 ธันวาคม 2564 จำนวน 39.61 ล้านบาท โดยสาเหตุสำคัญของการปรับตัวเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาจำนวน 64.87 ล้านบาทซึ่งสอดคล้องกับการขายตัวของรายได้จากการก่อสร้างที่เพิ่มขึ้นเป็นหลัก

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 - 2564 และ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทมีหนี้สินรวม จำนวน 63.24 ล้านบาท จำนวน 104.48 ล้านบาท จำนวน 274.94 ล้านบาทและจำนวน 285.93 ล้านบาท คิดเป็น ร้อยละ 67.89 ร้อยละ 72.83 ร้อยละ 66.75 และร้อยละ 63.20 ของยอดหนี้สินรวมและส่วนของผู้ถือหุ้น ตามลำดับ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 มีจำนวน 38.98 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 จำนวน 9.06 ล้านบาท ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจาก

- 1) บริษัทมีกำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปีจำนวน 6.72 ล้านบาท
- 2) บริษัทบันทึกรายการการจ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์จำนวน 2.73 ล้านบาท
- 3) ผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายการบัญชีเกี่ยวกับเครื่องมือทางการเงิน (0.38) ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 มีจำนวน 136.98 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 จำนวน 98.00 ล้านบาท ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจาก

- 1) บริษัทมีกำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับงวดจำนวน 19.25 ล้านบาท
- 2) บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนตามมติที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2564 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 31 สิงหาคม 2564 จำนวน 125.00 ล้านบาท โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 ผู้ถือหุ้นได้ชำระค่าหุ้นเพิ่มทุนบางส่วนคิดเป็นจำนวนเงิน 93.75 ล้านบาท
- 3) บริษัทจ่ายปันผลระหว่างกาลตามมติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 9/2564 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2564 ในอัตราหุ้นละ 10.00 บาท จากจำนวนหุ้นสามัญ 1.50 ล้านหุ้น คิดเป็นจำนวนเงิน 15.00 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 มีจำนวน 166.14 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2564 จำนวน 25.74 ล้านบาท ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจาก

- 1) บริษัทมีกำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับงวดจำนวน 11.91 ล้านบาท
- 2) บริษัทได้รับชำระค่าหุ้นเพิ่มทุนส่วนที่ยังไม่ได้ชำระจำนวน 31.25 ล้านบาท
- 3) บริษัทจ่ายปันผลระหว่างกาลตามมติที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 2 มีนาคม 2565 ในอัตราหุ้นละ 10.6667 บาท สำหรับหุ้นที่ชำระค่าหุ้นเต็มมูลค่า และอัตราหุ้นละ 9.0667 บาทสำหรับหุ้นที่ชำระค่าหุ้นไม่เต็มมูลค่า คิดเป็นจำนวนเงิน 14.00 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนสภาพคล่อง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 - 2564 และ ณ 30 มิถุนายน 2565 อัตราส่วนสภาพคล่องซึ่งคำนวณจากงบการเงินของบริษัทอยู่ที่ 1.35 เท่า 1.18 เท่า 1.42 เท่า และ 1.51 เท่า ตามลำดับ และอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว ที่เท่ากับ 0.87 เท่า 0.90 เท่า 0.77 เท่า และ 0.50 เท่า ตามลำดับ

อัตราส่วนผลตอบแทนต่อส่วนผู้ถือหุ้น

ปี 2563 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ ร้อยละ 20.15 ปรับตัวลดลงจากปี 2562 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นร้อยละ 967.51 ซึ่งมีสาเหตุสำคัญมาจากกำไรจากการดำเนินงานของบริษัทที่ปรับตัวลดลงร้อยละ 79.66 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนและส่วนผู้ถือหุ้นเฉลี่ยที่สูงขึ้นจากการเพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 20.00 ล้านบาท

ปี 2564 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 22.11 เพิ่มขึ้นจากปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นร้อยละ 20.15 ซึ่งถึงแม้บริษัทจะมีกำไรจากการดำเนินงานที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 190.47 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน แต่เนื่องจากบริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 93.75 ล้านบาทในปี 2564 จึงทำให้ส่วนผู้ถือหุ้นเฉลี่ยปรับตัวสูงขึ้นเช่นเดียวกัน

งวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 15.72 ลดลงจากปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นร้อยละ 22.11 ซึ่งเป็นผลมาจากบริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 93.75 ล้านบาทในปี 2564 จึงทำให้ส่วนผู้ถือหุ้นเฉลี่ยปรับตัวสูงขึ้นเช่นเดียวกันจึงทำให้อัตราผลตอบแทนต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงเมื่อเทียบกับปี 2564

อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์

ปี 2563 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์เท่ากับร้อยละ 5.87 ลดลงจากปี 2562 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ร้อยละ 43.47 ซึ่งเป็นผลโดยตรงมาจากกำไรจากการดำเนินงานที่ลดลงร้อยละ 79.66 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนเป็นหลัก ในขณะที่สินทรัพย์ของบริษัทมีอัตราเพิ่มขึ้นร้อยละ 54.00 โดยการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ดังกล่าวมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นเป็นหลัก

ปี 2564 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์เท่ากับร้อยละ 7.01 เพิ่มขึ้นจากปี 2563 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ร้อยละ 5.87 อันมีสาเหตุสำคัญมาจากกำไรสุทธิของบริษัทปี 2564 ที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 190.47 เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน ในขณะที่สินทรัพย์ของบริษัทเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 187.13 จากสิ้นปี 2563 โดยการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ดังกล่าวมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของเงินสดจากการเพิ่มทุนจดทะเบียน ลูกหนี้การค้าและสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาจากการขยายตัวของงานก่อสร้างเป็นหลัก

งวด 6 เดือนแรกปี 2565 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์เท่ากับร้อยละ 5.52 ลดลงจากปี 2564 ที่มีอัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ร้อยละ 7.01 ในขณะที่สินทรัพย์ของบริษัทเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 9.62 จากสิ้นปี 2564 โดยการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ดังกล่าวมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญาจากการขยายตัวของงานก่อสร้างเป็นหลัก

อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2562 - 2564 และ 30 มิถุนายน 2565 บริษัทมีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นซึ่งแสดงโครงสร้างเงินทุนของกิจการว่าสินทรัพย์ของกิจการมาจากการกู้ยืมหรือมาจากส่วนของผู้ถือหุ้นของกิจการ และสะท้อนการพึ่งพาการกู้ยืมของบริษัท ที่ 2.11 เท่า 2.68 เท่า 2.01 เท่า และ 1.72 เท่า ตามลำดับ

นักลงทุนสัมพันธ์: นายสันติ มณีวงศ์ โทรศัพท์: 02-248-1948 ต่อ 0

Email Address: 24con.ir@24con-supply.com

สรุปข้อสนเทศ (ส่วนเพิ่มเติม)

ข้อมูลทั่วไป		
ข้อมูลทั่วไป	ชื่อบริษัท / ชื่อย่อหลักทรัพย์	บริษัท ทเวนตี โฟร์ คอน แอนด์ ซัพพลาย จำกัด (มหาชน) / 24CS
	ที่อยู่ / เบอร์โทรศัพท์และ โทรสาร / URL	เลขที่ 89 อาคาร เอไอเอ แคปปิตอล เซ็นเตอร์ ชั้น 9 ห้อง 901 ถนน รัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400 โทรศัพท์ : 02-248-1948 / โทรสาร : 02-248-1949 URL : www.24con-supply.com
	ที่ปรึกษาทางการเงิน	บริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เสียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)
	ผู้รับประกันการจำหน่าย	บริษัทหลักทรัพย์ เอเชีย เวลท์ จำกัด บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เสียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) บริษัทหลักทรัพย์ พาย จำกัด (มหาชน)
	ทุนจดทะเบียน (หุ้น) / ทุนชำระแล้ว (หุ้น)	ทุนจดทะเบียน 430,000,000 หุ้น ทุนชำระแล้ว 430,000,000 หุ้น
	จำนวนผู้ถือหุ้นรายย่อย (จำนวนรายและร้อยละ)	1,906 ราย ถือหุ้นคิดเป็นร้อยละ 30.23 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของบริษัท
จำนวนหุ้น และระยะเวลาห้ามขายหุ้น	236,500,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 55.00 ของทุนชำระแล้วหลังเสนอขายหุ้น ต่อประชาชน ซึ่งมีระยะเวลาห้ามขายหุ้น 1 ปี นับแต่วันที่หุ้นของบริษัท เริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ โดยเมื่อครบกำหนดระยะเวลา 6 เดือน สามารถขายหุ้นได้ในจำนวน 59,125,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 25.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดที่ถูกห้ามขาย และจะสามารถขายส่วนที่เหลืออีก 177,375,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 75.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดที่ถูก ห้ามขายได้เมื่อครบกำหนดระยะเวลา 1 ปี	
ข้อมูลเกี่ยวกับ งบการเงิน	วันที่สิ้นสุดรอบระยะเวลาบัญชี 31 ธันวาคม	
งบการเงิน	นโยบายการนำเสนองบการเงิน	งบการเงินรายไตรมาส : บริษัทจะนำเสนองบการเงินฉบับสอบทานรายไตร มาสที่ 1, 2 และ 3 ของทุกปี ที่ได้รับการสอบทานจากผู้สอบบัญชีแล้ว ภายใน 45 วัน นับแต่วันสิ้นรอบบัญชีของแต่ละไตรมาส งบการเงินประจำปี : บริษัทจะนำเสนองบการเงินประจำปี ที่ได้รับการ ตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีแล้วภายใน 2 เดือน นับแต่วันสิ้นรอบระยะเวลา บัญชีของบริษัท โดยไม่นำส่งงบการเงินฉบับสอบทาน ไตรมาส 4
	สำนักงานตรวจสอบบัญชี	บริษัท ไพร์ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอพีแอส จำกัด
	ผู้สอบบัญชี	1. น.ส.ศนิษา อัครกิตติลาภ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 8470 2. นายพงทวิ รัตนะ โกเศศ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 7795 3. น.ส.นภนุช อภิชาติเสถียร ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5266

ข้อมูลทั่วไป					
ข้อมูลผลการ		ปี 2562	ปี 2563	ปี 2564	งวด 6 เดือนแรกปี 2565
ดำเนินงาน	มูลค่าตามบัญชีต่อหุ้น ^{1/}	0.60	0.78	0.58	0.55
	กำไรสุทธิต่อหุ้น ^{2/}	0.66	0.14	0.08	0.04
และงวดสะสม	เงินปันผลต่อหุ้น ^{3/}	-	-	0.06	0.05
	อัตราการจ่ายเงินปันผล ^{4/}	-	-	0.77	1.18
อื่นๆ (ถ้ามี)	เงื่อนไขการรับหลักทรัพย์	- ไม่มี -			
	การจัดสรรหุ้นส่วนเกิน	- ไม่มี -			

หมายเหตุ :

- 1/ จำนวนจากส่วนของผู้ถือหุ้นตามงบการเงินหารด้วยจำนวนหุ้นสามัญของทุนที่ชำระแล้ว ณ วันสิ้นงวด ที่ราคาพาร์ 0.50 บาท
- 2/ จำนวนจากกำไรสุทธิสำหรับงวดหารด้วยจำนวนหุ้นสามัญของทุนที่ชำระแล้ว ณ วันสิ้นงวด ที่ราคาพาร์ 0.50 บาท
- 3/ จำนวนจากเงินปันผลจ่ายในปี 2564 และงวด 6 เดือนแรกปี 2565 ซึ่งเท่ากับ 15,000,000 บาท และ 14,000,000 บาท หารด้วยจำนวนหุ้นสามัญของทุนที่ชำระแล้ว ณ วันสิ้นงวด ที่ราคาพาร์ 0.50 บาท ตามลำดับ
- 4/ จำนวนจากข้อมูลเงินปันผลจ่ายในงวดหารด้วยกำไรสุทธิสำหรับงวดที่มีการจ่ายเงินปันผล

คณะกรรมการบริษัท					
ลำดับ	ตำแหน่ง	ชื่อ	สกุล	ตำแหน่ง	วันเริ่มต้น
1	พลเอก	สุชาติ	วงษ์มาก	ประธานกรรมการ/กรรมการตรวจสอบ/กรรมการอิสระ	13 ส.ค. 2564
2	นาง	ภัทรา	สุพานิช	ประธานกรรมการตรวจสอบ/กรรมการอิสระ	13 ส.ค. 2564
3	พลโท	ปริญญา	ฉายฉิลก	กรรมการตรวจสอบ/กรรมการอิสระ	13 ส.ค. 2564
4	นาย	ยศวิทย์	วัฒนธีระกิจจา	กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร	20 มิ.ย. 2559
5	นาย	สันติ	มณีวงศ์	กรรมการ	5 ก.พ. 2562
6	นาย	ธวัชชัย	จิรวัดนอังกณ	กรรมการ	1 เม.ย. 2560

เงินลงทุนในบริษัทย่อย					
ลำดับ	บริษัท	ประเภทธุรกิจ	ทุนชำระแล้ว (ลบ.)	สัดส่วนการถือหุ้น (%)	มูลค่าเงินลงทุน (ตามราคาทุน) (ลบ.)
-	-	-	-	-	-

จัดทำโดย บริษัทหลักทรัพย์ ยูโอบี เคย์เฮียน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

บริษัทขอรับรองว่าสารสนเทศที่ได้รายงานไว้ในสรุปข้อสนเทศฉบับนี้ถูกต้อง

ลงชื่อ..... (ประทับตราบริษัท) ลงชื่อ.....

นายยศวิทย์ วัฒนธีระกิจจา

นายสันติ มณีวงศ์